

Partnerschaft auf perfektem Kurs:  
gemeinsame Stärken für gemeinsame Ziele.



Pitchsysteme



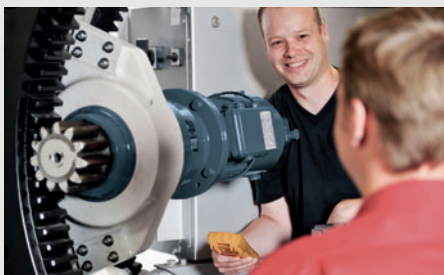
Schalt- und  
Steuerschränke



Service

# Vier gewinnt: die Basis erfolgreicher Partnerschaft.

Spitze Zungen behaupten gern, eine Partnerschaft gleicht oft durch Länge aus, was ihr an Tiefe fehlt. Dass es durchaus anders geht, zeigt sich in unserer Beziehung zu unseren Kunden. Und das überaus erfolgreich. Sofern man wie wir von Anfang an auf Offenheit, Engagement, Transparenz und den gemeinsamen Erfolg setzt.



## 1 Offen: für ehrlichen Dialog. 2 Engagiert: für Mensch und Projekt.

Wir begegnen unseren Kunden stets auf Augenhöhe. So haben wir ihre Anforderungen optimal im Blick. Damit es auch ein optimales Ergebnis wird, stellen wir die gewünschte Konfiguration manchmal auch in Frage und sprechen eine eindeutige Empfehlung aus.

Natürlich geht es immer um ein bestimmtes Projekt. Und das ist so individuell wie die Menschen, die dahinter stehen. Daher begegnen wir beiden mit größtmöglicher Professionalität und Wertschätzung. Dieses Engagement für Mensch und Projekt fördert das faire Miteinander und zielorientierte Handeln gleichermaßen. Zum Beispiel mit persönlichen Ansprechpartnern, die Ihr Projekt durchgehend betreuen und ihr Know-how mit Ihnen und Ihren Ingenieuren teilen.





### 3 Transparent: für Vertrauen, das bleibt.

Wer dem Meer vertraut, kennt es nicht. Das behauptet ein altes Sprichwort. Zum Glück muss man dem Meer aber auch nicht vertrauen, um alle Potenziale im Bereich Windenergie optimal zu nutzen. Und das gilt Offshore wie Onshore. Wichtig ist nur, dass man dabei den richtigen Partner an seiner Seite hat. Und genau da spielt Vertrauen für uns eine entscheidende Rolle.

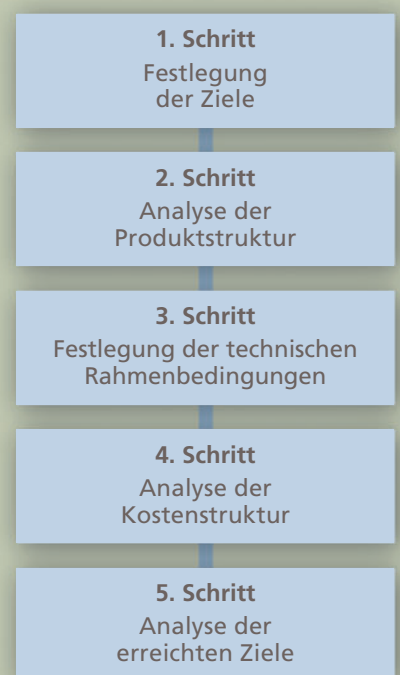
Eines der wesentlichen Merkmale von Vertrauen ist Transparenz gegenüber unseren Kunden. Ob in der kaufmännischen Betreuung, um potenzielle Kostenfallen zu vermeiden. Oder beim Support in der Produktentwicklungs- und Inbetriebnahmephase, um die technischen Möglichkeiten optimal zu nutzen. Zum Beispiel wie bei einem Projekt für die BARD-Gruppe.

## Das BARD-Projekt:

### Prototyp mit Vorteilen in Serie.

Dass wir Kunden über die ganze Projektphase ins Boot holen, kann man bei der BARD-Gruppe als einem der führenden Offshore-Anbieter sogar wörtlich nehmen. Wie wir setzt sie auf eigenes Know-how und technisch anspruchsvolle Entwicklungen. Die Transparenz beim Austausch dieses Wissens führte zum Pitchsystem einer 6.5 MW-Anlage, das technisch als auch kalkulatorisch überzeugte.

Gemeinsam haben wir es in der Hand: in fünf Schritten zum erfolgreichen Projekt.



„Wenn aus einer Projektphase die Basis für eine langfristige Zusammenarbeit wird, hat das vor allem mit viel Vertrauen zu tun. SSB Wind Systems teilt dieses Vertrauen mit uns. Mit viel Offenheit, auch in Kostenfragen, entstand ein Prototyp, von dem beide Seiten auf lange Sicht profitieren. So wurde aus einem gemeinsamen Projekt ein gemeinsamer Erfolg.“

Einkauf BARD Engineering GmbH

### 4 Erfolgreich: für Sie und uns.

Wir können nur erfolgreich sein, wenn Sie es sind. Daher ist der Abschluss eines Projektes auch nur ein Erfolg, wenn er der Beginn vieler weiterer Projekte ist. Das setzt voraus, dass sich beide Seiten neben einem guten Gefühl auch auf einen guten Ertrag verlassen können. Also geben wir Ihnen mit fairen Verkaufspreisen die Möglichkeit langfristig zu planen. Uns ermöglicht ein langfristiger Ertrag die Weiterentwicklung von Produkten, von denen letztendlich auch Sie erneut profitieren.

# Sie haben Fragen? Hier gibt es Antworten.

## Wer?

- 400 hoch motivierte Mitarbeiter (davon über 50 Entwickler)

## Wie?

- Beratung, Planung, Entwicklung, Konstruktion, Prüfung
- Fließ- und Lohnfertigung für Schalt- und Steuerschränke

## Was?

- Pitchsysteme für Windenergieanlagen aller Leistungsklassen On- und Offshore
- Schalt- und Steuerschränke, Bedien- und Prüfboxen, Sonderlösungen, Prototypen

- Technischer Service und Ersatzteilmanagement

## Wo?

- Am Telefon: +49 5976 946 132
- Per E-Mail: [info.ssb@emerson.com](mailto:info.ssb@emerson.com)



Besuchen Sie uns im Internet:

[www.ssbwindsystems.de](http://www.ssbwindsystems.de)



### Adresse:

SSB Wind Systems GmbH & Co. KG  
Neuenkirchener Straße 13  
48499 Salzbergen  
Germany

### Kontakt:

Telefon: +49 5976 946 0  
Telefax: +49 5976 946 139  
[info.ssb@emerson.com](mailto:info.ssb@emerson.com)  
[www.ssbwindsystems.de](http://www.ssbwindsystems.de)